







FINANSIERING

INCITAMENTSUPPLÄGG	CROWDFUNDING	ÄGARKAPITAL	FACTORING/FAKTURAKÖP
<ul style="list-style-type: none"> + Får in kärnkompetens + Skapar drivkraft - Ger låsningar vid problem - Splittrar ägandet - Kan ge skatteeffekter 	<ul style="list-style-type: none"> + Bidrag (oftast) + Marknadsföring + Ambassadörer - Kräver synlighet (IP) - Sätter leveranskrav 	<ul style="list-style-type: none"> + Delar risk + Ökar det egna kapitalet + Ny kompetens & nya nätverk + Visar att andra tror på caset - Tappar ägande - Tappar inflytande - "Dyr finansiering" 	<ul style="list-style-type: none"> + Bra för kassaflödet + Ger tyngd bakom fakturan + Minskar betalrisken - Kan vara dyrt för företaget - Kan ibland skvallra om dålig ekonomi
 Tänk på avtal och nivåer.	 Speciellt lämpligt för sociala och allmänintressanta idéer.	 Tänk på kapitalintag, värdering, avtal.	 Passar inte alla branscher och typer av försäljning.
 VD Management Nyckelresurs Styrelse	 Kickstarter Indiegogo Funded by Me	 Affärsänglar Riskkapitalbolag Offentliga investerare	 Banker Factoringbolag

BIDRAG	LÅN	EGEN TID & PENGAR	KUNDFINANSIERING
<ul style="list-style-type: none"> + Billig finansiering + Ingen återbetalning + Vinna en tävling ger PR - Kan tvinga utveckling i viss riktning - Rapportering - Likviditeten kan bli ansträngd vid sen utbetalning - Ofta bara externa kostnader - image-känslan att få bidrag 	<ul style="list-style-type: none"> + "Låg kostnad" + Behåller ägandet + Relativt kravlösa pengar - Borgensåtagande / Risktagande - Tynger balansräkningen - Amortering tär på likviditeten 	<ul style="list-style-type: none"> + Visar att man tror på idén + Bra sätt att själv utvärdera idén - Begränsad kompetens - Uthållighet & hastighet - "Bromsar projektet" 	<ul style="list-style-type: none"> + Billig finansiering + Bevis på rätt erbjudande - Kan ge inläsnings effekter - Blottar eventuell svaghet
 Sök för det du vill göra, annars kan det kvitta!	 Vad klarar din egna och företagets ekonomi?	 Sätt tydliga gränser för hur länge du klarar dig.	 Tänk på avtal, fortsatt användning och betalning.
 Almi Vinnova Tillväxtverket Energimyndigheten Stipendier Tävlingar PTS	 Banker Almi Andra offentliga aktörers lån "FFF" Leasingföretag	